

商品が売れるのには理由がある

参加無料

初めての外商講座



加工食品が店頭に並び、消費者の手に届くまでには、多くの問題をクリアにする必要があります。商品そのものの魅力はもちろん、内容量やパッケージのデザイン、賞味期限や運搬方法、バイヤーとの商談等々、実に様々な壁を乗り越えて、ようやく売り場の商品となります。

本講座では、全国各地で商品開発や営業・販売促進の指導を行っている流通コンサルタントをお招きし、外商の基本となる「**流通の仕組み**」や「**商談・展示会の心得**」について分かりやすくお伝えしますので、**新たに外商に取り組もうとお考えの方**だけでなく、**既に外商に取り組まれている方**にとっても有意義な内容となっています。

貴重な機会となっておりますのでぜひご参加ください。

初心者でも安心！外商のイロハを
分かりやすくお伝えします！！

講師：有限会社アイ.ビー.エス 代表
飯塚理夫（いづか まさお）氏

令和5年6月5日(月) [13:30 - 16:30] 会場：高知市中央卸売市場
管理棟3階大会議室

【第1部】 流通の仕組み

- ・食品流通の概要
- ・商流と物流
- ・価格設定の考え方 など

【第2部】 商談・展示会の心得

- ・商談会の心得
- ・展示会の心得
- ・販促のチャンス項目 など

お申込みは
こちらから！



申込締切：5月31日（水）

【お申込み・お問合せ先】

食のプラットホーム運営事務局 担当：南部

(株式会社ひととコーポレーション オフィス内)

TEL：088-879-5092 E-mail：kochi@food-platform.jp

URL：https://food-platform.jp/

※県より株式会社ひととコーポレーションに食のプラットホーム事業の受付・運営業務を委託しています。

【個人情報の利用目的・取り扱いについて】

お預かりした個人情報は、本セミナーの事前準備及び実施に関するものみに使用いたします。また、高知県個人情報保護条例に基づき、厳重に管理いたします。個人情報の利用目的を御確認の上、ご了承いただける方は申し込みください。