

カリスマ食品バイヤーによる 商談会・展示会で成功するための 出展準備 勉強会

参加費
無料

定員
30名



商品力強化

商談会・展示会出展準備

成功事例紹介

令和5年7月10日(月) 14:00~16:00

高知工科大学永国寺キャンパス地域連携棟 4階 多目的ホール

多様化する消費者の趣味嗜好や、人口減少によるビジネスモデルの変化にどう対応すべきか。

本勉強会では、商品力の強化や事業の成長を見越した商談会・展示会出展の心構え・ポイント・効果的な活用術について、講師からお話いただきます。また、ウィズコロナ・アフターコロナを見据え、高品質な商品を求めるバイヤー側の視点にも注目して、事業者側が目指すべき戦略について考えます。さらに、商談会・展示会出展の成功事例もご紹介します。



株式会社五味商店
代表取締役

寺谷 健治 氏

千葉県我孫子市の事業者と共に成長する食品問屋(株)五味商店の代表取締役。「こだわり商品展示会」を主催するとともに、平成12年度から「スーパーマーケットトレードショー」へ継続出展し、「地域発こだわり商品」を全国のバイヤーに提案し続けている。展示会へ出展した多くの事業者は、売上が10倍になるなど更なる成長を遂げている。

平成21年度から(独)中小企業基盤整備機構の地域活性化パートナーとして活動中で、「販路拡大」をテーマに講演多数。

申込はこちらから

<https://forms.gle/voo72z3Kp8KjHqop7>



申込締切

令和5年6月30日(金)

お問い合わせ先

食のプラットフォーム運営事務局 088-879-5092
(株式会社ひととコーポレーション オフィス内)

主催:高知県